

Azitech præsenterer Flextronics for en af Azitechs godkendte HDI-producenter i Korea

Når det drejer sig om højteknologisk masseproduktion har Azitech gode erfaringer med at anvende Korea, som produktionsland. Vores erfaring med komplekse printkort i volumenproduktion er gode og vores råd er at det er vigtigt at bruge god tid på at vælge den rigtige samarbejdspartner. Selvom priserne i Korea er en anelse højere end i Kina, er den ekstra pris godt givet ud. Når det drejer sig om højteknologiske printkort får man i Korea efter vores vurdering den bedste kvalitet og sikkerhed for leverancer til tiden.

Billedet til højre viser at der også er godt styr på deres rensningsanlæg. Her har man lidt for underholdningens skyld tilsluttet et akvarium med rigtige guldfisk til deres rensningsanlæg. ©



Efter besøget hos vores producent, har vi fået følgende udtalelse fra Jesper Astrup hos Flextronics:

"Det var en meget positiv oplevelse at besøge Azitech' leverandør i Korea. Fabrikken udstrålede orden og god kvalitet, såvel som dens ansatte virkede kompetente og imødekommende, de magter dog ikke det mundtlige engelsk. Hvorfor det er vigtigt at bruge Azitech og deres kanaler ind i fabrikken. Det skal nævnes at Flextronics pt. ikke bruger leverandøren, og derfor ikke kan være sikker på at kvaliteten er i orden, dog siger mavefornemmelsen at, det er en fabrik vi ville have lyst til at bruge"

Fokus på Højteknologiske printkort.

Efter at Azitech ApS har etableret sig med et stort udvalg af standard printkortleverandører i Kina og Europa, har vi brugt de seneste par år til at specialisere os i også at kunne levere højkomplekse printkort i både masseproduktion og som prototyper på branchens hurtigste leveringstider. I dag har vi flere producenter, som kan lave helt op til 4 presninger, med blind og buried microvias. Højteknologiske printkort er ikke en standard vare, men en vare som kræver tæt kommunikation mellem kunde og Azitech.

Azitech ønsker alle vores kunder og samarbejdspartnere en rigtig god sommer!

Fald i dollarprisen

På trods af at dollarprisen er faldet en del det sidste halve til hele år har Azitech overfor sine Koreanske og Kinesiske producenter formået at holde fast i de samme kvadratmeterpriser i dollars som tidligere. Dette har for Azitech betyder øget konkurrenceevne. Azitech regner i sine tilbud med en kurssikring og regner PT, sine priser ud fra en dollarkurs på 5,00.

Priser status quo på trods af prisstigning på kobber

Prisen på kobber har også haft en opadgående priskurve, hvilket har resulteret i at Azitech fra sine leverandører er blevet mødt med prisstigninger. Det er dog lykket Azitech at forhandle sig frem til nye og bedre priser hos sine leverandører, hvilket har betydet at Azitech' har bibeholdt det samme lave prisniveau som tidligere.

Azitech holder åbent i hele sommerperioden

Uge 27: ÅBENT

Uge 28: ÅBENT

Uge 29: ÅBENT

Uge 30: ÅBENT

Uge 31: ÅBENT

Husk, at du døgnet rundt kan træffe salgsschef Robert Ludvigsen på tlf. 6040 8380

Prototypes, volume series, Just In Time, flexible boards, teflon boards, microvia, HDI, buried via, blind via, plugged via, sequential build, multilayer, controlled impedance, immersion silver, gold fingers, scoring, DFM, Quality On Time, ISO9002, MIL spec products, ISO14000